



Account Manager Wohnungsvermietung (m/w)

moovin digitalisiert die Immobilienvermietung und ist Deutschlands One-Stop-Shop für Immobilienservices! Das Angebot richtet sich an Vermieter, Wohnungsbaugesellschaften und Hausverwaltungen, die im deutschen Raum Immobilien vermieten und verkaufen – unser Konzept setzen wir bereits erfolgreich an 25 Standorten deutschlandweit um, weshalb moovin mit durchschnittlich 200 vermittelten Wohnungen im Monat zu den führenden Plattformen im Online Vermarktungsservice zählt. Zur Unterstützung unseres Teams im Hamburger Office suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Account Manager (m/w).

Deine Aufgaben

- Betreuung von Großkunden und deutschlandweiten Projekten
- Koordination und Anleitung der moovin Mitarbeiter an den verschiedenen Standorten
- Entwicklung von Strategien sowie zur Portfoliooptimierung unserer Kunden
- Selbständige Planung und Abwicklung von Kundenaufträgen
- Abwicklung und Monitoring von Großkundenprojekten

Das bringst Du mit

- Leidenschaft für umfangreiche Vermietungsprojekte
- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium, idealerweise mit dem Schwerpunkt Immobilienmanagement
- Interesse an Immobilien und Entwicklungen in der Branche
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit MS Office Anwendungen (Word, PowerPoint, Excel)
- Engagement, selbständiger Arbeitsstil, Organisationstalent

Unser Angebot

- Unbefristete Festanstellung
- Spannende Aufgaben und Eigenverantwortung vom ersten Tag an
- Interessante berufliche Perspektiven mit hervorragenden Entwicklungsmöglichkeiten
- Einblicke in ein erfolgreiches Hamburger Startup – Events, Obst, Getränke und Kicker-Tisch – direkt in der Hamburger Schanze
- Kreatives und lockeres Arbeitsumfeld in einem starken Team

Kontakt für Bewerber

Wir freuen uns auf deine Bewerbung mit Anschreiben, Lebenslauf sowie Zeugnissen per E-Mail.

Fabian Mellin | Geschäftsführer

Tel: 040-22 61 630-60 | mellin@moovin.de | www.moovin.de